



Oferta Financiera de Comercio Exterior 2022



FONDOS CONCURSABLES NO REEMBOLSABLES

El Estado pone a disposición de empresas y emprendedores distintas alternativas de financiamiento no reembolsable que les permita desarrollar alcanzar sus objetivos de crecimiento, competitividad y sostenibilidad; así mismo promover el desarrollo de sus operaciones de comercio exterior y con ello el crecimiento de las exportaciones peruanas.

PROGRAMA APOYO A LA INTERNACIONALIZACIÓN (PAI)



PAI

Programa de Apoyo a la
Internacionalización

El PAI es un fondo concursable que beneficiarán a las empresas exportadoras a través del cofinanciamiento no reembolsable de actividades orientadas a **promover, fortalecer y profundizar la internacionalización de la empresa peruana.**

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Son las micro, pequeñas y medianas empresas que participan de manera individual o grupal, cuyas Iniciativas de Internacionalización han sido seleccionadas y que pertenecen a los diferentes sectores como agro, manufacturas y servicios.

MODALIDADES

I Emprendimiento Exportador

Orientada a empresas que no tienen experiencia exportadora, pero que cuentan con un producto con alto potencial exportador. Al culminar el programa, se espera que las empresas logren ingresar a un nicho de mercado, y se conviertan en empresas con exportaciones sostenibles en el tiempo, a fin de atender la demanda internacional competitivamente.

II Potenciamiento de Exportaciones

Orientada a empresas que no son exportadores regulares, pero que cuentan con cierta experiencia exportando y que buscan atender en mayor medida la demanda internacional.

Al finalizar el programa, se espera que incrementen sus exportaciones y se conviertan en exportadoras regulares.

III Consolidación de la actividad exportadora

Orientada a las empresas que son exportadores regulares, que ya cuentan con una importante experiencia en la atención de mercados internacionales.

IV Implementación Comercial

Orientada a apoyar a empresas con exportaciones regulares, con conocimiento significativo en la atención de mercados internacionales y con intenciones de llevar a cabo su implantación comercial en el exterior.

EXPERIENCIA REQUERIDA

I Emprendimiento Exportador

18 meses desde la fecha de inicio de actividades.

II Potenciamiento de Exportaciones

18 meses desde la fecha de inicio de actividades y haber registrado exportaciones cuando menos 1 año.

En caso de empresas del sector de servicios, la antigüedad mínima exigida será de 1 año de inicio de actividades y haber registrado 1 exportación como mínimo.

III Consolidación de la actividad exportadora

Tener como mínimo 3 años de inicio de actividades y haber registrado exportaciones en los últimos 2 años.

En caso de empresas del sector de servicios, la antigüedad mínima exigida será de 2 años de inicio de actividades y haber registrado exportaciones.

No contar con más de 4 años de exportaciones consecutivas al mercado elegido.

IV Implementación Comercial

Tener como mínimo 4 años de inicio de actividades y haber registrado exportaciones en los últimos 2 años.

En caso de empresas del sector de servicios, la antigüedad mínima será de 2 años de inicio de actividades y haber registrado exportaciones.

VENTAS REQUERIDAS

I Emprendimiento Exportador

Desde 60 (sesenta) UIT hasta 2300 (dos mil trescientas) UIT

II Potenciamiento de Exportaciones

Desde 60 (sesenta) UIT hasta 2300 (dos mil trescientas) UIT

III Consolidación de la actividad exportadora

Desde 100 (cien) UIT hasta USD 30 (treinta) millones de dólares

IV Implementación Comercial

Desde 200 (doscientas) UIT hasta USD 30 (treinta) millones e dólares

DATOS DE CONTACTO

Juan Carlos Prada

Gerente PAI

juancarlos.prada@pai.org.pe

consultas@pai.org.pe

Página Web

<https://www.pai.org.pe/index.html>

CONCYTEC



El Concytec es la institución rectora del Sistema Nacional de Ciencia y Tecnología e Innovación Tecnológica, SINACYT, integrada por la Academia, los Institutos de Investigación del Estado, las organizaciones empresariales, las comunidades y la sociedad civil.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

CONCYTEC a través de FONDECYT/PROCIENCIA capta, gestiona y canaliza recursos en co-financiamiento a personas naturales y jurídicas que conforman el Sistema Nacional de Ciencia, Tecnología e Innovación Tecnológica (SINACYT), destinados a la formación de recursos humanos altamente especializados y al desarrollo de la investigación científica, la aplicación tecnológica del conocimiento y su introducción al mercado, y a la atención de las necesidades sociales. Para conocer las ofertas ingrese aquí <https://prociencia.gob.pe/>

Así mismo buscando promover la investigación, desarrollo e innovación, CONCYTEC cuenta con beneficios para empresas que inviertan en los conceptos antes indicados, a través de la recuperación del IGV.

PRODUCTO

BENEFICIOS TRIBUTARIOS PARA EMPRESAS INNOVADORAS

Las empresas que invierten en un proyecto de investigación, desarrollo tecnológico o innovación tecnológica (I+D+i), calificado como tal por CONCYTEC, accederán a los siguientes beneficios:

- Pago de un menor impuesto a la renta a través de deducciones, que pueden ser de hasta el 115% de gasto deducible adicional al 100% de la inversión realizada en el proyecto.
- Reconocimiento como organizaciones que apuestan por la investigación y desarrollo para ser más competitivas

Modalidades:

DIRECTA

Cuando la empresa desarrolla un proyecto de I+D+i con sus propias capacidades y cumple los siguientes requisitos:

- Tener disponible el equipamiento, infraestructura, sistemas de información y bienes necesarios para el desarrollo del proyecto. Los bienes deben ser idóneos y estar individualizados, indicando para qué actividades serán utilizados.
- Contar con investigadores o especialistas con el conocimiento necesario para realizar el proyecto, quienes deben estar registrados en el Directorio Nacional de Investigadores e Innovadores (DINA) del CONCYTEC.
- Además, deberá sustentar una metodología y presupuesto adecuado para la ejecución del proyecto de I+D+i.

INDIRECTA

Cuando la empresa decide tercerizar el proyecto de I+D+i a través de un Centro de Investigación Científica, Desarrollo Tecnológico y/o Innovación Tecnológica, debe tomar en cuenta lo siguiente:

- El centro debe estar autorizado por el CONCYTEC en la misma disciplina de investigación científica, desarrollo tecnológico y/o innovación tecnológica del proyecto de la empresa.
- Las empresas podrán solicitar la calificación del proyecto de I+D+i con los centros especializados autorizados por el CONCYTEC en la misma disciplina de investigación del proyecto.

REQUISITOS DE PARTICIPACIÓN

Las empresas interesadas en calificar y autorizar sus proyectos de investigación científica, desarrollo tecnológico y/o innovación tecnológica; deben ingresar su solicitud a través de la Plataforma Virtual del Sistema de Beneficios Tributarios I+D+i.

<http://bt.concytec.gob.pe/>

DATOS DE CONTACTO

Gino Bellido

Sub-Dirección de Innovación y Transferencia

gbellido@concytec.gob.pe

Teléfono: 399-0030

WhatsApp de atención: 969626115

Página Web

<http://bt.concytec.gob.pe/index.php/presentacion>

FONDOS DE INVERSIÓN – EMPRESAS DE FACTORING

Empresas privadas especializadas en factoring a nivel local e internacional. El factoring es una alternativa de financiamiento que otorga liquidez en corto plazo.

CONEXA ASSET MANAGEMENT



Administradora de LOS FONDOS IMPULSO PYME que proveen financiamiento a corto y mediano plazo a pequeñas y medianas empresas peruanas, ofreciendo de manera oportuna financiamiento en soles y dólares.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Los fondos administrados por CONEXA financian a pequeñas y medianas empresas consolidadas de todos los sectores económicos a nivel nacional.

EXPERIENCIA REQUERIDA

Nuestros clientes por lo general cuentan con al menos 3 años de operaciones; sin embargo, es posible atender empresas con un menor tiempo de funcionamiento, en la medida que sus accionistas y alta gerencia cuente con al menos 10 años de experiencia relevante en el sector.

VENTAS REQUERIDAS

Nuestros clientes presentan ventas superiores a 1 millón de dólares. Así mismo, por lo general, el importe mínimo de financiamiento otorgado es de 100,000 dólares o su equivalente en soles.

PRODUCTO

Contamos con opciones de financiamiento tanto en soles como en dólares bajo las tres siguientes líneas de financiamiento:

- Financiamiento de ventas, mediante el descuento de facturas y letras
- Préstamos de capital de trabajo, con plazos de hasta 12 meses

Financiamiento de mediano plazo, busca contribuir con los planes de inversión de las empresas, ofreciendo financiamiento con plazos de hasta 36 meses, incluyendo periodos de gracias de acuerdo con el flujo de caja del cliente y del proyecto.

DATOS DE CONTACTO

Freddy Salcedo
Gerente General
fsalcedo@conexa.com.pe
Teléfono: 415-1415
Celular: 985067340

Ramón Flores
Gerente de Operaciones
rflores@conexa.com.pe
Teléfono: 415-1415
Celular: 963356826

Página Web
<http://www.conexa.com.pe/es/>

Email
info@conexa.com.pe

CRECE CAPITAL S.A.C.



Empresa Inscrita en la SBS, dedicada a apoyar a la pequeña y mediana empresa. Otorgando liquidez inmediata sobre sus cuentas por cobrar, mediante el Factoring, lo que les permite tener los recursos necesarios en el momento adecuado y hacer crecer su negocio, liberándola de la gestión de cobranza.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Comercial, Industrial, Minero, Pesquero, Telecomunicaciones, Energético, Construcción, Transportes, Educativo, Ganadero, entre los principales.

EXPERIENCIA REQUERIDA

No se requiere un mínimo de experiencia

VENTAS REQUERIDAS

Cualquier nivel de ventas, podemos atender a empresas recién constituidas

PRODUCTO

Factoring y/o descuento de facturas negociables y letras

Que le permitirá a las pequeñas y medianas empresas adelantar sus cuentas por cobrar.

Las comisiones están sujetas a la evaluación crediticia de los clientes y de las empresas pagadoras (aceptantes de los documentos).

El monto mínimo para realizar operaciones de Factoring y/o descuento es de S/. 5,000.00 (un solo documento o la sumatoria de varios).

DATOS DE CONTACTO

Matías Grunwald

Gerente General

mgrunwald@crececapital.pe

Teléfono: 642-1200

Celular: 924307602

Miryam Huiman

Gerente Comercial

mhuiman@crececapital.pe

Teléfono: 642-1200

Celular: 923141488

Dirección: Edificio Lit One Av. Pardo 434 Oficina 1402

Página web

www.crececapital.pe

EXPOCREDIT FINANCIAL GROUP



ExpoCredit LLC es una organización de servicios financieros que se especializa en el suministro de capital de trabajo para empresas con necesidad de liquidez inmediata. Nos asociamos con los clientes para financiar y administrar sus cuentas por cobrar. Con más de 22 años de experiencia, ExpoCredit abastece principalmente a empresas, con ventas anuales que van desde USD 2MM a más de USD 1B.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Exportadores en las industrias: agricultura, petróleo y energía, flores, alimentos y bebidas (pescado fresco y congelado, mariscos, frutas y vegetales), químicos, plásticos y empaques, automotriz.

EXPERIENCIA REQUERIDA

- Ventas finales a crédito, (no en consignación o cláusulas de devolución abierta);
- Transacciones nacionales e internacionales en dólares americanos (USD) y euros (EUR).
- Manejo de transacciones recurrentes.
- Un año de incorporación en el mercado o de actividad.
- Experiencia previa con el deudor final.
- Deudores bien calificados y asegurables.
- Margen de ganancia suficiente para cubrir los costos de servicio.

VENTAS REQUERIDAS

- Factoring de exportación: Ventas anuales de mínimo USD \$ 2MM
Línea mínima de: USD \$ 200K

PRODUCTO

Factoring sin recurso para exportadores

La empresa se especializa en financiamiento de capital para las empresas exportadores, específicamente se dedica al financiamiento de cuentas por cobrar más conocido como factoring, pero desde una perspectiva de aliado comercial, flexible y, orientado al crecimiento y al éxito de sus clientes.

Servicios integrados de ExpoCredit:

- Análisis de crédito
- Cobranzas
- Seguro de crédito
- Contabilidad
- Acceso en línea

DATOS DE CONTACTO

Catalina Pelaez

Gerente Comercial

cpelaez@expocredit.com

Celular: +1 7864997979

Teléfono: +1 305 347 9222 anexo:7135

Guillermo Rafael Caballero

Ejecutivo de Cuentas

gcaballero@expocredit.com

Celular: 959533748

Teléfono: +1 305 347 9222 anexo:7135

Página web

www.expocredit.com

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/company/expocredit-corp/>

Youtube: <https://www.youtube.com/channel/UCzLDca00ZTrioI7Fx9AiiA>

Facebook: <https://www.facebook.com/expocredit>

Twitter: <https://twitter.com/expocredit>

FACTORING Y LEASING TOTAL



Empresas especializadas en brindar financiamiento de mediano plazo a las pequeñas y medianas empresas que requieran ampliar o renovar sus activos productivos a través de Leasing o Arrendamiento Financiero, y por otro lado brinda financiamiento de corto plazo a través de descuento de facturas y/o letras otorgando liquidez inmediata a las pequeñas y medianas empresas que dan servicios o fabrican productos a las grandes empresas y que reciben sus pagos a los 30, 60 o 90 días.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Todos

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mayor a 2 años

VENTAS REQUERIDAS

No existe. Deseable que pertenezcan al Régimen General de Impuesto a la Renta.

PRODUCTO

Leasing total

- Tasa Efectiva Anual: Entre 11% a 18% en dólares (sujeta a evaluación), más una comisión por estructuración de 1%.
- Plazo: hasta de 6 años.
- Plazo: hasta 8 años para bienes inmuebles.
- Monto: mínimo USD \$ 10 mil y máximo USD \$ 1.5 MM.

Factoring Total

- Tasa Efectiva Mensual: 1.2% a 2% mensual en dólares, más una comisión por estructuración de 1% la primera operación (luego baja en función a frecuencia de negociación y conducta pago).
- Plazo: hasta 120 días
- Monto: mínimo S/. 5 mil y máximo US\$ 200 mil

DATOS DE CONTACTO

Jorge Rosado Urteaga
Gerente Comercial
jrosado@leasingtotal.com.pe
Teléfono: 710-2303, anexo:2304

Pedro Soto
Oficina de negocios LIMA
psoto@leasingtotal.com.pe
Teléfono: 710-2300 anexo: 2359

Página web
www.leasingtotal.com.pe/
www.factoringtotal.com.pe/

INNOVA FACTORING



Innova Factoring
Smart Capital

Empresa de servicios financieros especializada en factoring que es la compra de facturas por servicios brindados de las pequeñas y medianas empresas a las grandes empresas, otorgando liquidez inmediata. Nuestro servicio se caracteriza por la rapidez, transparencia y flexibilidad.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Todos

EXPERIENCIA REQUERIDA

Ninguna

VENTAS REQUERIDAS

No es requisito. Empresa pagadora debe ser gran empresa.

PRODUCTO

Factoring

- Tasa efectiva mensual: De 2.00% a 3.00% en soles.
- Sin comisiones adicionales
- Monto mínimo S/ 10 mil y plazo mínimo de 20 días
Plazo: hasta 120 días

DATOS DE CONTACTO

Laura Guevara

Gerente de Administración y Finanzas

lguevara@innovafactoring.com

info@innovafactoring.com

Teléfono: 480-1053

Página web

www.innovafactoring.com

PRIMUS CAPITAL PERU SAC



PRIMUSCAPITAL
SERVICIOS FINANCIEROS

Primus Capital nace en Chile en el mes de abril del año 2014. Y en el año 2017 se decide abrir operaciones en Perú. Fue registrada como empresa de factoring en la SBS y como participante indirecto en CAVALI.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS:

Atendemos a todos los sectores

EXPERIENCIA REQUERIDA:

- Nuestra variedad de clientes va desde persona natural con negocio hasta empresas corporativas.
- Trabajamos con facturas físicas, electrónicas y letras.

VENTAS REQUERIDAS:

No especifica.

PRODUCTO 1:

Factoring Internacional:

Se cubre aspectos tan importantes como el riesgo de crédito, la gestión de cobro de las facturas y el financiamiento de sus ventas.

Pertenece a la FCI (Factors Chain International) con corresponsales en el extranjero que nos apoyan con la evaluación crediticia de tu cliente en el País de Origen y los cuales nos otorgan una línea para poder financiar las facturas.

Beneficios para el Exportador:

- Acceder a un mayor número de clientes ofreciendo términos de pago competitivos.
- Cubrir el riesgo de no pago de sus clientes.

PRODUCTO 2:

Factoring Nacional:

Consiste es una operación financiera a través de la cual una empresa, sociedad o persona natural con giro, anticipa sus cuentas por cobrar. Es una herramienta de financiamiento formal que le permite transformar los activos de su empresa (cuentas por cobrar) en recursos líquidos de forma inmediata a través de la cesión de documentos derivados de un servicio prestado o mercadería vendida y entregada sin tener que financiar su ciclo productivo a través de endeudamiento bancario.

Esta herramienta financiera esta principalmente orientada a empresas que no cuentan con los recursos adecuados para el cobro de las deudas de sus clientes y que además necesitan contar rápidamente con el dinero originado por sus ventas.

Ventajas para el proveedor

- Accede a capital de trabajo a precios competitivos.
- Disminución del riesgo de no pago de sus cuentas por cobrar.
- Mejora el flujo de caja optimizando el uso de sus líneas de crédito.

DEPARTAMENTO DE FACILITACIÓN DE LAS EXPORTACIONES

- Disminuye el costo del procesamiento de sus facturas, optimizando la gestión de cobranzas de su empresa.
- Mantiene inalterable su capacidad de endeudamiento, ya que no es un préstamo, es una cesión de documentos por cobrar.
- Permite dedicación exclusiva a hacer crecer su negocio.
- Permite facilitar y aumentar el proceso de venta, otorgando mayor plazo y flexibilidad a sus clientes.

DATOS DE CONTACTO:

Sandro Olivera Kalinowski
Gerente de Operaciones
solivera@primuscapital.pe
Celular: 987832 122

Página Web

<https://www.primuscapital.pe/>

TRADEWIND INVEST S.A. (ex Ds - Concept Perú)



Fundada en 2000, Tradewind es una organización financiera a la vanguardia de la financiación del comercio internacional. Proporcionamos liquidez para empresas internacionales en mercados pequeños y medianos, realizamos transacciones en todos los continentes y proporcionamos soluciones de capital de trabajo.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS:

- Fabricantes y Procesadores
- Mayoristas Distribuidores
- Empresas de marca
- Exportadores
- Comerciantes
- Ropa y Textil
- Electrónica y bienes de consumo
- Bebidas & Alimentos
- Juegos y medios de Comunicación
- Industrial y mecánica
- Agroexportadores

EXPERIENCIA REQUERIDA:

Empresas con al menos 2 años de experiencia realizando exportaciones. Relación con sus compradores de al menos 1 año. Que cuenten con página web, información financiera que nos permita evaluar las necesidades del cliente.

VENTAS REQUERIDAS:

- Ingresos anuales superiores a USD 1 MM – 1.5 MM
- Factura mínima: USD 5,000 / Comercio de bienes tangibles / Compras-ventas transfronterizas / Deudores ubicados en USA, Europa o Asia (sur América se puede evaluar algunos casos) / Necesidad de financiamiento anual de al menos USD 1 millón.

PRODUCTO:

Factoring Internacional sin recurso (Post-embarque)

Ventajas para el Exportador:

- Acceso inmediato de liquidez de hasta el 90% de la factura.
- Eliminar el riesgo de no pago por parte de sus clientes (sin recurso)
- Crecer en su negocio permitiéndole ser más competitivo.
- Ofrecer mejores condiciones de pago a sus clientes sin interrumpir su flujo de caja.
- Realizamos las gestiones de cobranza de sus clientes.

DATOS DE CONTACTO:

Klaus Alberto Gentner Rebolledo
Ejecutivo Comercial
k.gentner@tradewindfinance.com
Celulares: 945906963

Página web

www.tradewindfinance.com/es/

RANTINA FACTORING SAC



Empezamos nuestras actividades en el año 2018. Nos dedicamos principalmente a atender financiamiento de Pymes en sus diversas necesidades como capital de trabajo o inversiones de sus proyectos de crecimiento. Estructuramos productos de financiamiento de acuerdo con las necesidades de nuestros clientes. Para las empresas exportadoras, tenemos líneas de financiamiento mediante el Factoring Internacional.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS:

Nuestro servicio está enfocado a las empresas de todos los sectores económicos y en los diversos mercados que atienden, sea nacional o internacional.

EXPERIENCIA REQUERIDA:

Para el financiamiento con Factoring Internacional solicitamos que la empresa tenga una antigüedad mínima de 1 año realizando exportaciones.

VENTAS REQUERIDAS:

Es requisito que tengan ventas superiores a USD 1 MM, podemos evaluar la solicitud de acuerdo con las características de la transacción.

PRODUCTO 1:

El Factoring Internacional

Características de la operación:

- La Firma de un pagaré.
- Las líneas a otorgar en promedio son hasta USD 2MM por cada cliente del exterior.
- Las operaciones deben contar con póliza de seguro de crédito, las cual se deberá endosar a favor de Rantina Factoring SAC.
- Hay algunas restricciones para financiar facturas por exportación de productos frescos.
- El desembolso es contra endoso de factura.
- El plazo debe ser menor a 180 días

DATOS DE CONTACTO:

Luis Gaspar Oré
Gerente General
lgaspar@rantinafactoring.pe
Celular: 987570539

Página web
www.rantinafactoring.pe

FONDOS DE INVERSIÓN – OTRAS TIPOS DE FINANCIAMIENTO

ACELERA FACTORING S.A.



Empresa dedicada a la originación, estructuración de líneas de crédito a nivel nacional e internacional, enfocados en capital privado, deuda privada, factoring y financiamiento estructurado. Asesoría para la reestructuración operativa y financiera.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Agroindustria, Pesca, Acuicultura, Metales, Energía, Textil.

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mínimo 02 años: Comercial y Crediticia.

VENTAS REQUERIDAS

Mínimo USD 10.00 Millones

PRODUCTO

Financiamiento

- Pre Embarque
- Post Embarque
- Factoring Internacional
- Forfaiting

Mecanismos de Pago

- Prenda de Inventario
- Warrants / Certificado de Depósito
- Fideicomiso
- Asignación de A / R
- Asignación de Cartas de Crédito L/C
- Flujos de exportación futuros asignados / Contratos de exportación asignados / Derechos mineros
- Pagaré

Características:

- Min: USD 5.0 Millones / Export.
- Max: USD 25.0 Millones / Export.
- Max: 18 Meses

DATOS DE CONTACTO

Alberto Martin

Gerente General

amartin@acelera.pe

Teléfono: 602-1803 / 602-1804

Celular: 999490938

Emush Bozanic

Director

ebozanic@acelera.pe

Teléfono: 602-1803 / 602-1804

Celular: 998363563

Página web

www.acelera.pe

ACUMEN FUND INC.



ALIVE Ventures (Acumen LatAm Impact Ventures) es una firma administradora de inversiones enfocada en la gestión de fondos de inversión de impacto dirigidos al mercado en etapa de crecimiento temprano en América Latina, con un foco particular en Perú y Colombia. Este administrador de fondos se distingue por invertir y apoyar empresas que tengan un alto impacto social y en sectores como agroindustria, educación o energía.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Educación, agroindustria y acceso a energía.

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mayor a 1 año, en etapa de crecimiento

VENTAS REQUERIDAS

Mayor a US\$ 500 mil

PRODUCTO

- Participación accionaria (minoritaria)
- Deuda Convertible
- Estructuras Mezanine

DATOS DE CONTACTO

Santiago Álvarez
Managing Partner
salvarez@alive-ventures.com
Teléfono: 322-7939

María Pía Morante
Investment Manager
mmorante@alive-ventures.com
Teléfono: 322-7939

Página web
www.aliveventures.com

COMPASS GROUP



COMPASS GROUP

Compass Group Sociedad Administradora de Fondos de inversión, tiene por objeto administrar los fondos de inversión que organiza, así como estructurar y colocar las cuotas de participación que conforman el patrimonio de los fondos administrados. Es parte del grupo Compass Group, que inició sus actividades en Nueva York en 1955, extendiéndose por diversos países de América Latina, tales como Argentina, Chile, México, Perú, Colombia y Uruguay. Compass Group cuenta con tres tipos de negocios: (i) Administración de portafolios de acciones, de renta fija y de estrategias alternativas como bienes raíces y factoring; (ii) Servicios a clientes institucionales; y (iii) Asesoría a clientes de alto patrimonio.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Todos

EXPERIENCIA REQUERIDA

Compass Fondo de Inversión Adelanto de Efectivo: En el caso de la estrategia de descuento de facturas, para el emisor de la factura (proveedor del bien o servicio) no se requiere evaluación crediticia.

EEFFs Auditados de los 3 últimos años de la empresa pagadora/aceptante de la factura.

VENTAS REQUERIDAS

Compass Fondo de Inversión Adelanto de Efectivo En el caso de la estrategia de descuento de facturas, para el emisor de la factura (proveedor del bien o servicio) no se requiere un mínimo de ventas ni evaluación crediticia. Para el cliente del proveedor o aceptante/pagador de las facturas, deberá ser un cliente con ventas no menores a S/. 200 millones.

PRODUCTO

Compass Fondo de Inversión Adelanto de Efectivo

Este fondo de inversión adquiere facturas a descuento, dando liquidez a las cuentas por cobrar de los diferentes proveedores de bienes o servicios.

Es un financiamiento SIN RECURSO al proveedor, sin costos adicionales ni garantías. Además, no constituye endeudamiento financiero, y se utilizan las líneas del cliente pagador de la factura.

Tasa Nominal Anual *: rango de 9% a 12% en ambas monedas

Plazo: hasta 180 días para facturas y hasta 360 días para letras

- Monto de financiamiento: se financia al proveedor/emisor de la factura sobre el 100% del monto neto facturado (neto de detracciones o penalidades aplicadas por su cliente).

Ventajas:

- Sistema electrónico gratuito www.pagoaltoque.pe
- Plataforma multibanco. El proveedor elige en que banco recibe su abono.
- Afiliación EXPRESS y sin costos adicionales (no hay comisiones legales, administrativas)
- Liquidez inmediata, asegurando la puntualidad de sus cobranzas.
- No afecta sus líneas de crédito, ni constituye endeudamiento y es una operación sin recurso.

(*) Monto de Menor Valor al que se hace el descuento de la acreencia.

- (**) El monto de Menor Valor será asignado por el rating interno asignado al cliente en COMPASS y dependerá de factores como situación financiera de la empresa, condiciones de mercado, etc

DATOS DE CONTACTO

Claudia Sarco

claudia.sarco@cgcompass.com

Teléfono: 611-5375

Luca Bizzoni

luca.bizzoni@cgcompass.com

Teléfono: 611-5376

Enzo Risco

enzo.risco@cgcompass.com

Teléfono: 611-5350 anexo: 5462

Página Web

<http://cgcompass.com/peru/>

OIKOCREDIT



Cooperativa cuya sede principal se encuentra en Holanda. Brinda financiamiento de corto y largo plazo a instituciones u organizaciones enfocadas en sostenibilidad económica y social probada. Se encuentra presente en 70 países a nivel mundial.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Agricultura

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mayor a 3 años

VENTAS REQUERIDAS

Según evaluación

PRODUCTO

Financiamiento de Largo Plazo

- Tasa: 9% - 12% en promedio, más una comisión de 1% por desembolso
- Plazo: hasta 6 años
- Monto mínimo: US\$ 150 mil

Financiamiento de Corto Plazo

- Tasa: 9% - 12% en promedio, más una comisión de 1% del monto total aprobado de la línea de crédito
- Plazo: 1 año
- Monto mínimo: US\$ 150 mil

DATOS DE CONTACTO

Daniel Medina
Oficial de Proyectos Agricultura
dmedina@oikocredit.org
Teléfono: 222-4644

[Israel Neyra](#)
Oficial de Proyectos Microfinanzas
ineyra@oikocredit.org
Teléfono: 422-9329

Werner Thorne
Director Regional
wthorne@oikocredit.org
Teléfono: 222-4644 / 422-9329

Página Web
www.oikocredit.org

RESPONSABILITY INVESTMENTS AG



ResponsAbility Investments AG es una de las principales gestoras independientes de patrimonios a nivel mundial especializado en inversiones vinculadas al desarrollo. Sus clientes son empresas exportadoras del sector agrícola y cooperativas que tienen como proveedores a pequeños agricultores que abastecen por lo menos 50% de las compras de materia prima.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Agricultura

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mayor a 3 años

VENTAS REQUERIDAS

Mayor a US\$ 3 millones

PRODUCTO

Financiamiento de Largo Plazo

- Tasa: 8% a 12% en dólares
- Plazo: hasta de 6 años
- Monto mínimo: US\$ 500 mil

Financiamiento de Corto Plazo

- Tasa: 8% a 12% en dólares
- Plazo: hasta de 12 meses
- Monto mínimo: US\$ 500 mil

DATOS DE CONTACTO

Rachel Joyce Gibbons
Head Agriculture Debt Investments Latin America

rachel.joyce-gibbons@responsAbility.com

Teléfono: 255-9292 anexo: 125

Página Web

www.responsAbility.com

ROOT CAPITAL



Root Capital es una agencia financiera social que brinda financiamiento y asesoría a pequeñas y medianas empresas que se desarrollan en el medio rural y generan valor compartido y tienen prácticas ambientales sostenibles.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Agricultura: café y cacao

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mayor a 3 años

VENTAS REQUERIDAS

Mayor a US\$ 600 mil

PRODUCTO

Financiamiento de Largo Plazo

- Tasa: Desde 9% en dólares, más una comisión de desembolso de 1-2%
- Plazo: hasta de 6 años
- Monto: mínimo US\$ 250 mil y máximo US\$ 2 millones

Financiamiento de Corto Plazo

- Tasa: Desde 9% en dólares, más una comisión de desembolso de 1-2%
- Plazo: hasta de 12 meses
- Monto: mínimo US\$ 250 mil y máximo US\$ 2 millones.

DATOS DE CONTACTO

Elsa Cortijo Aragón
Analista en Desarrollo de Negocios
ecortijo@rootcapital.org
Celular: 969413765

Página web
<http://www.rootcapital.org/es/prestamos>

SHARED INTEREST INVESTING IN A FAIRER WORLD

SHARED INTEREST

Financiera social del Reino Unido que promueve el movimiento de Comercio Justo (Fairtrade) a través del acceso a financiamiento para organizaciones de productores y compradores certificados. Cuenta con 25 años de vida institucional, financia en cerca de 40 países a grupos de café, cacao, banano, frutas frescas, artesanías, textiles, entre otros.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Agricultura, textiles y artesanías

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mayor a 3 años

VENTAS REQUERIDAS

No hay límite

PRODUCTO

Financiamiento de Largo Plazo

- Tasa: De 9% a 12.5% en dólares, más una comisión por honorario de establecimiento 1% (cuando se transfiera los fondos, aplica una sola vez)
- Plazo: De 2 de 5 años (puede incluir hasta 12 meses de periodo de gracia por el capital).
- Monto: mínimo US\$ 30 mil y máximo US\$ 1.3 millón.
- Otras condiciones: No requiere garantías reales

Financiamiento de Corto Plazo (Prefinanciamiento)

- Tasa: De 9% a 12.5% en dólares más una comisión por honorario de 1% (cuando se transfiere los fondos, aplica una sola vez)
- Plazo: hasta de 12 meses
- Monto: mínimo US\$ 30 mil y máximo US\$ 1.3 millón.
- Otras condiciones: Requiere contratos de exportación

Financiamiento de Corto Plazo (Financiamiento de Inventarios)

- Tasa: De 10.5% a 12.5% en dólares más una comisión por honorario de 1% (cuando se transfiere los fondos, aplica una sola vez)
- Plazo: hasta de 12 meses
- Monto: mínimo US\$ 30 mil y máximo US\$ 500 mil.
- Otras condiciones: No requiere contratos de exportación

DATOS DE CONTACTO

Paul Sablich

Regional Manager – Latin America

paul.sablich@shared-interest.com

Teléfono: 422-3379

Celular: 945057650

Jhonny Cabellos

Lending Officer - South America

jhonny.cabellos@shared-interest.com

Teléfono: 422-3379

Celular: 999087797

ANDES IMPACT PARTNERS



ANDES IMPACT PARTNERS (AIP) es un gestor de fondos de inversión de impacto en Latinoamérica, que actualmente opera en Perú y Colombia. AIP maneja el fondo ANDES PLUS FUND I (APF-I) que se encuentra en período de ejecución de inversiones.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

- Agro-Industria: empresas operando a lo largo de la cadena de valor agroindustrial exceptuando agricultura primaria
- Manufactura ligera: moda ética y manufactura artesanal
- Tecnologías inclusivas: empresas que usan plataformas operativas basadas en tecnología para generar ventajas competitivas para las comunidades desatendidas, tal como agri-tech para pequeños agricultores o plataformas online que conecten micro-emprendedores con mercados

EXPERIENCIA REQUERIDA

- Empresas con experiencia operativa, equipo gerencial experimentado y EBITDA positivo
- La inversión debe ser clave para financiar el plan de crecimiento de la empresa y representar menos del 50% de la base de la capital y/o sus ventas anuales.
- Las empresas deben impactar directamente un mínimo de 500 personas de comunidades vulnerables que participan en su operación como trabajadores, proveedores de productos o servicios, distribuidores o consumidores, generando un ingreso o ahorro en costos.

VENTAS REQUERIDAS

- Ventas mínimas anuales de US\$1 millón

PRODUCTO

- APF-I hará sus inversiones en deuda mezzanine, un instrumento financiero de largo plazo (5-8 años), flexible, que se ajusta al perfil de generación de caja de las empresas, y se repaga de sus flujos de caja. La deuda mezzanine no es capital accionario que signifique propiedad o control, ni es deuda bancaria "tradicional" que exija altos niveles de colateral. Puede brindar períodos de gracia y estructurarse con un componente de retorno fijo y otro variable que está sujeto al éxito de plan de expansión. Esto hace que el fondo comparta el riesgo con las empresas, es decir, el fondo incrementará su retorno si el plan de crecimiento es exitoso.

DATOS DE CONTACTO

Julio Ayca
Managing Partner / Socio
j.ayca@andesimpact.com
Celular: 920474185 / 9944 12240

Página web
<https://es.andesimpact.com/inicio>

LIQUID VENTURE STUDIO – FOOD & BEVERAGE ACCELERATOR PROGRAM



Somos un equipo dedicado a fomentar el crecimiento integral de emprendimientos de alimentos y bebidas saludables. Compartimos nuestro conocimiento en la industria y expertise digital para acelerarlos en el corto/mediano y largo plazo.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS:

Consumer Packaged – Food & Beverage

EXPERIENCIA REQUERIDA:

Product Market Fit Comprobado (Mínimo 1-2 años en el mercado).

VENTAS REQUERIDAS:

Foco principal en niveles entre USD 100 mil y USD 300 mil Anuales (no excluyente).

PRODUCTO 1:

Programa Full (US\$100k): Programa de Aceleración LVS (US\$30k) + Inversión de The Better Fund (US\$70k)

- LVS Programa de Aceleración está dirigido a emprendimientos de Alimentos y Bebidas de perfil saludable, partiendo de un diagnóstico integral que cubre todas las aristas del negocio, guiado por nuestro equipo experto en la industria y en el área digital, desarrollando y ejecutando – junto con el emprendedor – el plan de aceleración sostenible trabajado. Este Programa representa un aporte de US\$30k que ingresa como Equity en la empresa emprendedora.
- The Better Fund: Invierte US\$70k en los emprendimientos evaluados y seleccionados (Con ventas entre US\$100k y US\$300k anuales) e ingresa como Equity en la empresa emprendedora, en conjunto con el Programa de Aceleración de Liquid Venture Studio.

PRODUCTO 2:

Programa de Aceleración LVS

- LVS Programa de Aceleración está dirigido a emprendimientos de Alimentos y Bebidas de perfil saludable, partiendo de un diagnóstico integral que cubre todas las aristas del negocio, guiado por nuestro equipo experto en la industria y en el área digital, desarrollando y ejecutando – junto con el emprendedor – el plan de aceleración sostenible trabajado. Este Programa representa un aporte de US\$30k que ingresa como Equity en la empresa emprendedora y está orientado a startups en etapa temprana. Sujeto a evaluación del Comité de Liquid Venture Studio.

DATOS DE CONTACTO:

Fernando Lago Sotomayor
Senior Program Manager
Correo: Fernando.lago@meetliquid.com
Celular: 985615593

Página web

www.lvs.meetliquid.com

BANCOS Y CAJAS

BBVA CONTINENTAL



La historia de BBVA es la historia de muchas personas que, desde mediados del siglo XIX, han formado parte de más de un centenar de entidades financieras que se han ido uniendo para ampliar su proyecto empresarial. BBVA apuesta firmemente por el futuro y está siendo pionero en la adaptación a las necesidades que impone un mercado cada vez más global, en definitiva, a la banca del siglo XXI. Una trayectoria de más de 150 años avala esta apuesta.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Todos

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mínimo dos años de funcionamiento en el mercado

VENTAS REQUERIDAS

- Mínimo de S/360 mil anuales.
- Calificar como Normal en Central de Riesgos

PRODUCTO

- Financiamiento Pre y Post Embarque
- Forfaiting de Exportación
- Medios de Pago
- Préstamos Comerciales
- Factoring Electrónico
- Línea de Financiamiento Promotor
- Leasing
- Crédito Líquido
- Adelanto de Letras y Factura Negociable

DATOS DE CONTACTO

Giselle Gondonneau Martin de Rossi
Sub Gerente Gestión Comercial - Comercio Exterior
giselle.gondonneau@bbva.com
Teléfono: 209-2794
Celular: 972528662
Dirección: Av. República de Panamá 3055, San Isidro, Lima, Perú

Página web
<https://www.bbva.pe>

BANCO PICHINCHA DEL PERÚ



Miembro del Grupo Pichincha de Ecuador, es una entidad bancaria autorizada a operar por la Superintendencia de Banca y Seguros del Perú de acuerdo con la Ley General del Sistema Financiero y del Sistema de Seguros. Es un banco múltiple con orientación a los segmentos de banca personas y de empresas. En este último segmento se encuentra nuestra área de Comercio Exterior con profesionales que cuentan con amplia experiencia en el manejo de instrumentos financieros para la gestión de sus negocios internacionales. Contamos con productos que cubren las necesidades de financiamiento, pago y garantía de empresas exportadoras e importadoras.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Agropecuaria, Pesca, Manufactura, Comercio, Alimentos y Bebidas, Electricidad, Agua, Construcción, Minería.

EXPERIENCIA REQUERIDA

2 años. Menor experiencia previa evaluación.

VENTAS REQUERIDAS

Mediana Empresa de S/. 3MM a S/. 20MM. Menor facturación previa evaluación.

PRODUCTO

Financiamiento

- Pre-Embarque
- Post-Embarque
- Factoring Internacional
- Forfaiting

Medios de pago

- Cartas de crédito
- Cobranzas simple y documentaria
- Transferencias del exterior

Garantías

- Carta de crédito Stand By
- Cartas Fianza (devolución IGV)

Cambio de moneda

- Spot
- Forward

DATOS DE CONTACTO

Diana Otaiza

Gerente de Negocios Internacionales

dotaiza@pichincha.com.pe

Teléfono: 612-2000 anexo: 5991

Página Web

<https://www.pichincha.pe/>

RENTA4 – ESPECIALISTAS EN INVERSIÓN



Renta 4 Sociedad Agente de Bolsa es filial del primer banco español especializado en gestión patrimonial y servicios de inversión, con más de 32 años de historia, 81,000 clientes y USD 20 billion de AUM. Mantiene presencia en todo el territorio español y Latinoamérica (Chile, Perú y Colombia). Con experiencia a nivel global, somos una entidad especializada en servicios financieros.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Personas Naturales y Personas Jurídicas (pequeñas, medianas y grandes empresas). De todos los sectores económicos: Servicios, Comercio, Financiero, entre otros.

EXPERIENCIA REQUERIDA

No se requiere experiencia.

VENTAS REQUERIDAS

Cualquier nivel de ventas, de preferencia mayor a 50 mil dólares mensuales.

PRODUCTO

Gestión y asesoramiento patrimonial

Manejo y gestión de portafolio de inversiones

Intermediación en los mercados de capitales

- Negociación (compra y venta) de instrumentos de Renta variable
- Negociación (compra y venta) de instrumentos de Renta fija
- Operaciones cambiarias: compra/ venta de dólares y euros.
- Distribución de Fondos Mutuos

Asesoramiento corporativo

- Valorización de empresas
- Estructuración Financiera
- Descuento de letras

DATOS DE CONTACTO

Sebastian Enrique Documet Elaluf

Gerente General

Sebastian.documet@renta4.pe

Teléfono: 604-3414

Jennifer Ramos Gálvez

Asistente de Gerencia

Jennifer.ramos@renta4.pe

Teléfono: 604-3400

Josué Revilla Romeroflores

Trader

josue.revilla@renta4.pe

Teléfono: 604-3416

Página Web

<https://www.renta4.pe/>

SCOTIABANK



Scotiabank se consolida e inicia sus operaciones en el Perú en el año 2006, combinando la experiencia y los conocimientos del Banco Wiese Sudameris, el enfoque en el servicio del Banco Sudamericano y el respaldo de The Bank of Nova Scotia (BNS), una de las instituciones financieras líderes de Norteamérica y el conglomerado financiero de Canadá con mayor presencia internacional.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Todos

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mínimo dos años de funcionamiento en el mercado

VENTAS REQUERIDAS

Dependerá del producto a solicitar

Calificar como Normal en Central de Riesgos

PRODUCTO

Medios de pago

- Carta de crédito de exportación
- Carta de crédito de importación
- Cobranzas documentarias de exportación
- Cobranzas documentarias de importación
- Transferencias internacionales

Financiamientos

- Financiamiento de importación
- Financiamiento pre y post embarque
- Compra de documentos

Garantías internacionales y locales

- Standby recibidas y emitidas
- Avals de importación
- Carta fianza

DATOS DE CONTACTO

María Pia Castro

Gerente de Comercio Exterior

MaríaPia.Castro@Scotiabank.com.pe

Teléfono: 211-6000 anexo: 15994

Jimena Castro

Gerente de Gestión Comercial GTB

Jimena.Castro@scotiabank.com.pe

Teléfono: 211-6000 anexo: 16787

Página Web

<http://www.scotiabank.com.pe/>

CAJA TRUJILLO



Han pasado más de 30 años desde que iniciamos nuestras operaciones con el claro objetivo de atender a la Micro, Pequeña y Mediana empresa facilitándoles el acceso a créditos, y sirviéndoles de apoyo para poder hacer empresa en nuestro país. Hoy estamos presentes en la costa, sierra y oriente del país, con 76 agencias, 31 oficinas informativas y más de 100 cajeros corresponsales, por lo que resulta indiscutible e innegable no sólo el crecimiento de nuestros clientes, sino también el nuestro.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Micro, pequeña y mediana empresa

EXPERIENCIA REQUERIDA

Mínima 12 meses de funcionamiento para cualquier segmento

VENTAS REQUERIDAS

- Para Micro y Pequeña según evaluación de campo (No requiere un monto mínimo de ventas)
- Para Mediana Empresa según ventas declaradas SUNAT (Mínimo 10% de ventas declaradas)

PRODUCTO

CAPITAL DE TRABAJO

- **Microempresa:**
Desde 1Mil Soles hasta 20 Mil Soles
Plazo máximo del crédito 12 meses
- **Pequeña Empresa:**
Desde 20 Mil soles a 300 Mil Soles
Plazo mínimo 6 meses y máximo 18 meses
- **Mediana Empresa:**
Desde 300 Mil Soles hasta 20 Millones Soles
Plazo máximo del crédito 12 meses

ACTIVO FIJO

- **Microempresa:**
Desde 1Mil Soles hasta 20 Mil Soles
Plazo máximo del crédito 24 meses
- **Pequeña Empresa:**
Desde 20 Mil soles a 300 Mil Soles
Plazo mínimo 6 meses y máximo 60 meses
- **Mediana Empresa:**
Desde 300 Mil Soles hasta 20 Millones Soles
Plazo máximo del crédito 12 meses

CAJA NEGOCIOS (línea de Crédito)

- **Pequeña Empresa:**
Desde 20 Mil soles a 300 Mil Soles
Plazo mínimo 6 meses y máximo 60 meses
- **Mediana Empresa:**
Desde 300 Mil Soles hasta 20 Mil Soles
Plazo máximo del crédito 12 meses

DATOS DE CONTACTO

César Hidalgo Montoya
CNHM@cajatrujillo.com.pe

Página web
<https://www.cajatrujillo.com.pe/portalnew/>

DEPARTAMENTO DE FACILITACIÓN DE LAS EXPORTACIONES

FONDO CRECER

Es un fondo destinado para el financiamiento, otorgamiento de garantías y similares; y otros productos financieros en favor de las empresas. Este fondo es administrado por COFIDE y ante el actual estado de emergencia sufrió modificaciones para brindar un mayor apoyo.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Destinado para micro, pequeña y mediana empresa de todos los sectores.

REQUISITOS

- En el caso de contar con una clasificación en la Central de Riesgos de la SBS, debe presentar una clasificación de "Normal" o "Con Problemas Potenciales"(CPP).
- No estar inmerso en algún proceso concursal o haber sido declarado insolvente por la autoridad competente.
- No encontrarse inhabilitado para contratar con el estado.
- No haber sido Beneficiario Final de coberturas cuyas operaciones de crédito hayan sido honradas con recursos del Fondo Crecer.

CONDICIONES

- La evaluación crediticia es realizada por cada entidad financiera de acuerdo con sus criterios propios.

PRODUCTO

- **Créditos para Capital de Trabajo**
- **Créditos para Activo Fijo**

Porcentajes de cobertura aplicada sobre los créditos para Capital de Trabajo o Activo Fijo

	Microempresa	Pequeña Empresa	Mediana Empresa	Empresas Exportadoras con ventas hasta 30 MM USD
Menor o igual a 36 meses	70%	60%	50%	50%
Mayor a 36 meses	75%	70%	70%	60%

- **Créditos de Exportación**

El porcentaje de cobertura para créditos de este tipo es del 75%.

OTROS SERVICIOS FINANCIEROS

AVLA PERÚ COMPAÑÍA DE SEGUROS S.A.



Los negocios que necesitan despegar y consolidarse confían en nuestra solidez. Respaldao a pequeñas, medianas y grandes empresas prestándoles un apoyo integral a través de servicios financieros a la medida que contribuyan a su crecimiento y bienestar financiero. AVLA Perú actualmente ofrece la mayor gama de productos asociados a seguro de crédito.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

Pequeñas, medianas y grandes empresas. De todos los sectores económicos: Construcción, Servicios, Comercio, entre otros.

EXPERIENCIA REQUERIDA

No solicitamos experiencia, nosotros también somos una empresa joven.

VENTAS REQUERIDAS

No tenemos un mínimo de ventas requeridas, queremos crecer contigo.

PRODUCTO

- **Seguros de Crédito Tradicional** Cobertura para la globalidad de la cartera de Cuentas por Cobrar, con el objetivo minimizar el riesgo de no pago de los clientes.
- **Seguro de Crédito Complementario** Otorga cobertura complementaria a la póliza vigente para los excesos de línea con clientes que superan el límite máximo de crédito aprobado en la Compañía Titular
- **Seguro de Crédito Single Risk** Permite asegurar un solo deudor o una cartera limitada, prescindiendo del principio de globalidad. Con ello los clientes pueden tomar coberturas uno o más clientes puntuales
- **Financiamiento** Operación que permite liquidar cuentas por cobrar, luego de asegurar dichas facturas y emitiendo un endoso de cesión de derechos indemnizatorios a favor del beneficiario. En este caso la indemnización se puede realizar a plazos menores con la finalidad de mejorar el acceso al financiamiento.

DATOS DE CONTACTO

Virginia Marruffo
Gerente de Seguro de Crédito – AVLA Perú
vmarruffo@avla.com
infoperu@avla.com
Teléfono: 715-4424
Celular: 946563170

Página Web
<https://www.avla.com/pe/>

COFACE



Coface es una compañía francesa con más de 70 años de experiencia en Seguro de Crédito. Cuenta con presencia en más de 100 países y brinda servicios en más de 200. El producto principal de COFACE es el Seguro de Crédito, pero además cuenta con servicios de informes comerciales y recuperación de cartera.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

- Agroindustria
- Farmacéutica
- Textil
- Madera
- Metalúrgica
- Licores
- Automotor
- Energía
- Entre otros

EXPERIENCIA REQUERIDA

Seguro de Crédito: La empresa debe tener como mínimo 2 años de creada.

VENTAS REQUERIDAS

- Seguro de Crédito: 2 millones de dólares al año.
- Recuperación de Cartera: La deuda debe ser mayor a 5,000 dólares y no tener más de 2 años de antigüedad.
- Informes Comerciales: No se necesita un monto mínimo de ventas.

PRODUCTO

- Seguro de Crédito
- Informes Comerciales (Reporte Comercial)
- Recuperación de Cartera

DATOS DE CONTACTO

Manuel López
COMMERCIAL DEPARTMENT
manuel.lopez@coface.com
comercial.peru@coface.com
Teléfono: 616-3434 Anexo: 3017

Heidi Chaupin
BUSINESS DEVELOPMENT
heidi.chaupin@coface.com
Teléfono: 616 3434 Anexo: 3436
Celular: 981262606 / 986901954

Página web:
www.coface.com.pe

MAPFRE PERU



Somos un equipo multinacional que trabaja para avanzar constantemente en el servicio y desarrollar la mejor relación con nuestros clientes, distribuidores, proveedores, accionistas y sociedad.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS:

Todos los sectores económicos.

EXPERIENCIA REQUERIDA:

2 años de constitución de la empresa.

VENTAS REQUERIDAS:

Para el seguro de crédito: 1 millón de dólares de ventas a crédito

PRODUCTO:

Seguro de crédito

El seguro de crédito de MAPFRE protege a tu negocio frente a riesgos comerciales que escapan de tu control. Nuestras soluciones ayudan a aumentar tu rentabilidad minimizando el riesgo de posibles impagos de tus clientes.

La cobertura de seguro de crédito se aplica a los créditos concedidos por el ASEGURADO, relativos a las ventas de mercancía o prestación de servicios que entran en el campo de aplicación de la Póliza, en la medida en que la entrega, la expedición de mercancías o, prestación de servicios haya sido realizada dentro de la vigencia de cobertura establecida, por lo tanto cubrirá el pago de una indemnización por las pérdidas netas definitivas que experimente el ASEGURADO a consecuencia de la incapacidad de pago de los clientes – deudores – compradores del ASEGURADO.

Estas pólizas tienen los siguientes beneficios:

- Acompañamiento en tiempos de crisis mundial y nacional.
- Acompañamiento en sus operaciones comerciales de principio a fin. No importa el sector, la ubicación o el tamaño de su empresa.
- Mantener la estabilidad financiera frente a la insolvencia de los clientes.
- Incremento en ventas a crédito con el mínimo riesgo.
- Fomentar la apertura de nuevos mercados, internos y a la exportación.
- Estudio de sus clientes actuales y potenciales.
- Asesoría en recuperación de cartera.
- Cuidado del activo más importante para la generación de liquidez y sostenibilidad de la compañía.
- Mejoramiento de la calidad de sus clientes y por ende disminución del riesgo de pérdida.

Exclusiones

Las exclusiones más comunes dentro de la póliza suelen ser:

- Ventas a organismos Públicos.
- Las ventas a organismos filiales o Accionistas del Asegurado
- Créditos cuya legitimidad sea discutida por el deudor.
- Los créditos derivados de operaciones ajenas a la actividad asegurada.
- Comerciantes sin RUC

DATOS DE CONTACTO:

Pamela Crovetto Mayuri
Seguro de Crédito – Unidad de Caución
pcrovetto@mapfre.com.pe
Celular: 944818052

Página Web

[https:// www.mapfre.com.pe/](https://www.mapfre.com.pe/)



ALKIA CAPITAL S.A.C.

Alkia Capital es una empresa de banca de inversión enfocada principalmente en el Perú y la Región Andina. Nuestro objetivo es generar valor y crecimiento para nuestros clientes mediante ideas originales e innovadoras. Nuestra firma atiende tanto al sector privado como público.

Generamos valor mediante asesoría en Fusiones & Adquisiciones (M&A), valorización de empresas y activos, reestructuración financiera, levantamiento de deuda y capital, y asesoría estratégica. Somos representantes para Perú del Institute for Mergers, Acquisitions and Alliances - IMAA.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS:

Todos los sectores económicos.

EXPERIENCIA REQUERIDA:

Entre 3 y 4 años de constitución de la empresa, sujeto a evaluación.

VENTAS REQUERIDAS:

Ventas anuales de mínimo USD \$ 1MM.

PRODUCTO 1:

Asesoría en Fusiones & Adquisiciones

Este servicio comprende una asesoría integral en todo el proceso de fusión entre dos empresas, o un proceso de compra/venta de una empresa o activo. El acompañamiento por parte de Alkia Capital implica la valorización, búsqueda de postores, negociación y conducción del proceso, apoyo en el proceso de debida diligencia (due diligence).

PRODUCTO 2:

Valorización de empresas o activos

Este servicio comprende la construcción de un modelo financiero para simular el negocio, y proyectar los flujos a descontarse para determinar el valor de la empresa o activo. Para desarrollar la herramienta, específica a cada empresa y sector, se realiza un trabajo dinámico e interactivo con el cliente.

Este servicio se dirige principalmente a dueños de empresas que desean conocer el valor de su participación, accionistas minoritarios, Directorios de empresas, procesos de Ofertas Públicas de Adquisición (OPA), Ofertas Públicas de Compra (OPC) u Ofertas Públicas de Redención para empresas listadas en la Bolsa de Valores de Lima.

PRODUCTO 3:

Reestructuración financiera

Este servicio comprende el análisis financiero para realizar el diagnóstico y proponer medidas de solución. Luego de un análisis inicial, se propone un plan de reestructuración para posteriormente realizar la búsqueda de fuentes de financiamiento. Asimismo, se construye un modelo financiero para identificar la capacidad financiera de la empresa y proyectar un escenario sostenible que vaya acorde con el plan de reestructuración propuesto. Nuestra labor comprenderá también la negociación y cierre con las fuentes de financiamiento.

PRODUCTO 4:

Levantamiento de deuda o capital

Este servicio comprende la búsqueda de financiamiento, principalmente para capital de trabajo o inversiones de capital, sea deuda o capital (accionariado). Para esta labor se construye un modelo financiero o valorización en el caso de búsqueda de capital, con lo cual se aterriza un plan de financiamiento en base a los objetivos planteados por el cliente. Adicionalmente, nosotros conducimos todo el proceso de búsqueda y negociación de proceso.

DATOS DE CONTACTO:

Miguel Ángel Vivanco

Analista

miguel@alkiacapital.com

Celular: 990349269

Página web

<https://alkiacapital.com/>

FTB HUB

ftb.pe

El mejor cambio para tus dólares

FINTECH - Empresa financiera apalancada en tecnología y supervisada por la SBS que hoy ofrece el servicio de compra y venta de dólares a través de su plataforma web sin intermediarios y a costos competitivos con el mercado.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS

ftb.pe es transversal, atiende a todos los sectores.

EXPERIENCIA REQUERIDA

Atiende a empresas y personas naturales, por las características del servicio no es necesario contar con experiencia previa o un periodo de formalización previo.

VENTAS REQUERIDAS

No es necesario contar con un mínimo de ventas; sin embargo, será necesario tener en cuenta las condiciones del servicio referido al monto por el cual se desea negociar el tipo de cambio.

SERVICIO

Compra y venta de dólares a través de la plataforma web ftb.pe, sin intermediarios y a costos competitivos de mercado.

- El monto mínimo a cotizar es USD es 1,000 por operación (negociable).
- Para acceder al servicio la empresa/persona natural solo deberá registrarse en la web, prueba la demo <https://ftb.pe/demo>

DATOS DE CONTACTO

Mario Pérez Morán
Director Ejecutivo
mario@ftb.pe
Celular: 992729850

Página web:
www.ftb.pe

ALMACENES FINANCIEROS S.A.



Almacenes Financieros S.A – Almafin, es un Almacén General de Depósito (AGD) fundado en el año 2009 y que cuenta con la autorización y supervisión de la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP's (SBS) para su funcionamiento. Como AGD estamos facultados para emitir Warrants y Certificados de Depósito.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS:

Pesca, Agroindustria, Minería, Construcción y Manufactura

EXPERIENCIA REQUERIDA:

Las empresas deben tener mínimo 2 años de haberse constituido y de estar debidamente inscrita en Registros Públicos.

VENTAS REQUERIDAS:

Nivel de facturación mínimo 150 UIT, aunque lo importante es que tenga un buen nivel de inventario que le permita poner en garantía para financiar capital de trabajo.

PRODUCTO:

Warrants: títulos valores que confieren una prenda al endosatario sobre una mercadería determinada.

Certificados de Depósito: título Valor que acredita la propiedad de las mercaderías depositadas en el local de ALMAFIN o en el Almacén de Campo del cliente. Su endoso implica transferencia de propiedad, de acuerdo a la legislación actual, le permite al tenedor importantes beneficios tributarios de exportación.

Servicio de Depósito Autorizado y Almacenaje Simple.

DATOS DE CONTACTO:

Cynthia Avecasis
Ejecutiva Comercial
cynthia.avecasis@almafin.com.pe
Celular: 914956294

Jorge Valladares
Ejecutivo Comercial
jorge.valladares@almafin.com.pe
Celular: 941911058

Página web
www.almafin.com.pe

RAZÓN SOCIAL



Worldsys es una Regtech con 40 años de experiencia brindando soluciones tecnológicas para el cumplimiento normativo de las empresas. Ayudamos a nuestros clientes de todos los sectores económicos a mitigar riesgos en sus operaciones cotidianas cumpliendo con la normativa vigente en materia de Prevención de Lavado de Activos, delitos de corrupción y otros delitos. Para eso desarrollamos softwares y aplicaciones con la mejor relación costo / beneficio bajo certificación ISO 9001 y 27001 y un equipo de profesionales capacitados en diversas tecnologías. Nuestra matriz se encuentra en Argentina y tenemos oficinas en Perú, Chile, Paraguay, Uruguay, Panamá y México.

SECTORES ECONÓMICOS ATENDIDOS:

Bancos, financieras, cooperativas, seguros, automotriz, navieras, sociedad agente de bolsas, casinos, correos, casas de cambio, importadores, exportadores, almacenes de depósito, fintech, manufactura, pymes, etc.

EXPERIENCIA REQUERIDA:

Nuestros productos y servicios están dirigidos a todas las empresas peruanas con el objetivo de implementar sistemas de prevención de lavado de activos y programas anticorrupción.

SERVICIOS:

- Listas de Informados (LDI) es una fuente de información que sirve de apoyo a las empresas para conocer los antecedentes de sus clientes, proveedores y trabajadores. En LDI vamos a encontrar noticias, investigaciones y procesos penales relacionados a delitos de lavado de activos y delitos precedentes como la corrupción, narcotráfico, estafa, apropiación ilícita, tráfico de influencias, evasión de impuestos, entre otros. Asimismo, encontraremos información sobre listas internacionales como OFAC, ONU, FBI, CIA, Los más buscados, entre otras. La herramienta también identifica a los PEP – Personas Expuestas Políticamente.
- Sistema de Operaciones Sensibles (SOS) es una herramienta que monitorea todas las transacciones de los clientes, proveedores y trabajadores de una empresa a fin de evitar operaciones inusuales o sospechosas para evitar dañar a las empresas. SOS realiza una gestión integral de riesgos, segmenta a los clientes de las empresas, elabora la matriz de riesgos, permite registrar los casos de operaciones sospechosas que se presenten, parametriza alertas con el objetivo de detectar comportamientos inusuales de los clientes.

DATOS DE CONTACTO:

Gerente General
Luis Espinoza Villar
lespinoza@worldsysllc.com
Celular: 944148150

Página web
www.worldsys.com.ar